

PHILIPS

Finanzierungs-
perspektiven



Kreislauforientierte Finanzierungslösungen

Wie Leasing-Modelle ein nachhaltiges Gesundheitswesen fördern

Etablierung von Geschäftsmodellen und Praktiken der Kreislaufwirtschaft

Eine Kreislaufwirtschaft verfolgt das Konzept, Abfall von vornherein zu vermeiden und gleichzeitig die Nutzbarkeit und den Wert von Produkten, Teilen und Material so lange wie möglich zu optimieren. Durch die Abkehr vom traditionellen „Take-Make-Waste“-Modell einer linearen Wirtschaft liegt der Schwerpunkt nun auf dem Kreislaufprinzip mit dem Ansatz, weniger zu verbrauchen, Geräte länger zu nutzen und Geräte wiederzuverwenden.

Kreislaufwirtschaftsmodelle sind eine wichtige treibende Kraft auf dem Weg von einer verschwenderischen linearen Welt. Gesundheitsdienstleister benötigen zirkuläre Modelle, um ihre Nachhaltigkeitsvorgaben zu erreichen und ihre CO₂-Emissionen zu senken. Mögliche Lösungsansätze sind die Nutzung von medizinischen Systemen, die mit recycelten und nachhaltig beschafften Materialien erstellt wurden, bei denen Verbrauchswerte reduziert werden und ein verantwortungsvoller Umgang am Ende ihrer Nutzungsdauer sichergestellt wird.

Bei einem zirkulären Geschäftsmodell wird der maximale Wert der medizinischen Geräte mit reduziertem Materialaufwand erreicht. Eine Verlängerung der Produktlebensdauer wird mit einem Bekenntnis zur Instandhaltung, Upgrades, Generalüberholung und zirkulären Finanzierungsoptionen ermöglicht. Auf diese Weise profitieren Gesundheitsdienstleister von Geräten, die für operative Spitzenleistungen über ihren gesamten Lebenszyklus optimiert werden. Und die Leistungserbringer finden Sicherheit in servicebasierten Strukturen, die kosteneffizient, berechenbar und für die Kreislaufwirtschaft geeignet sind.

„Zur Minderung des permanenten Kostendrucks im Gesundheitssystem stehen Krankenhäusern verschiedene Finanzierungsoptionen zur Verfügung, mit denen sie den Wert und die Nutzbarkeit der installierten Systeme auf dem Weg zu einer nachhaltigen Gesundheitsversorgung – ohne Kompromisse in Sachen Qualität – optimieren können.“

Robert Metzke, Philips Global Head of Sustainability

Ein Appell aus der Gesundheitsbranche

Die Gesundheitsbranche zählt zu den kohlenstoffintensivsten Dienstleistungssektoren. Sie ist für 4,4% der weltweiten Treibhausgasemissionen verantwortlich.¹

Als Reaktion ist ein immer stärkeres Commitment von Gesundheitsdienstleistern zu beobachten, welche sich zu nachhaltigeren Betriebsabläufen verpflichten. Über 60 Gesundheitseinrichtungen, die die Interessen von mehr als 14.000 Krankenhäusern und medizinischen Zentren in 22 Ländern vertreten, haben sich der Initiative „Race to Zero“ von „Health Care Without Harm“ angeschlossen; weitere werden folgen.²



Führungskräfte im Gesundheitssektor sind in der Position, die Transformation zu einer Kreislaufwirtschaft voranzutreiben

Die Maximierung des Lebenszyklus medizinischer Geräte ist ein wichtiger Faktor bei der Umsetzung eines nachhaltigeren Gesundheitswesens. Gesundheitsdienstleister, die sich derzeit mit Kreislaufwirtschaft-Lösungen befassen, haben festgestellt, dass sie den CO₂-Ausstoß eines einzelnen Geräts über seine gesamte Lebensdauer um 50 bis 85% reduzieren können – und das bei niedrigeren Kosten und ohne Kompromisse bei der Leistung und der Patientensicherheit.³

Philips Systeme wenden Strategien der Kreislaufwirtschaft im Interesse von Langlebigkeit, Wartungsfreundlichkeit, Upgrade-Fähigkeit und Generalüberholung an. Sie sind mit Funktionen zur Reduktion von CO₂-Emissionen ausgestattet und schonen knappe Rohstoffe wie Helium – wie sich am Beispiel der neuesten heliumfreien MR-Systeme von Philips demonstrieren lässt. Außerdem konnte Philips die CO₂-Emissionen durch weitere Effizienzsteigerungen der Produkte während der Nutzungsphase senken.

Philips Capital entwirft zirkuläre Finanzierungslösungen für Philips Kunden und ermöglicht somit den Zugang zu fortschrittlicher Medizintechnik. Flexible, adaptierbare und zuverlässige, zirkuläre Geschäftsmodelle werden Gesundheitsdienstleistern auf der ganzen Welt angeboten, während gleichzeitig eine hohe Kapitalrendite (ROI) gewährleistet wird. Diese Lösungen sind darauf ausgelegt, ein besseres Behandlungsergebnis und -umfeld für Patienten und Personal zu erzielen, eine Senkung der Versorgungskosten und eine nachhaltige Zukunft zu erreichen. Die ökonomisch aufgebauten Angebote versetzen sowohl öffentliche Krankenhäuser als auch ambulante Praxen in die Lage, über den ganzen Produktlebenszyklus hinweg nachhaltige Investitionsentscheidungen zu treffen.

Der Future Healthcare Index 2022⁴ deutet darauf hin, dass die Verantwortlichen im Gesundheitswesen ihre Nachhaltigkeitspläne beschleunigt haben. Wir bei Philips spielen eine wichtige Rolle, wenn es darum geht, gemeinsam mit unseren Stakeholdern und anderen Unternehmen die Nachhaltigkeitsbemühungen zu fördern.



Wert über gesamte Lebensdauer

Über die gesamte Lebensdauer des Geräts hinweg stehen verschiedene Finanzierungslösungen für Upgrades und Verlängerungen der Lebensdauer zur Verfügung, um den Wert der Gesundheitstechnologie zu optimieren.



Verantwortungsbewusste Inzahlungnahmeangebote

Philips nimmt Geräte bei Ablauf der Finanzierungsvereinbarung zu einem marktüblichen Wert in Zahlung und bietet attraktive Finanzierungsmodelle zur Erneuerung oder Aufrüstung des bestehenden Geräteparks an.



Generalüberholte Geräte

Philips führt eine Generalüberholung seiner medizinischen Geräte durch, bei der je nach Art und Alter des Geräts bis zu 90% des Materials wiederverwendet werden.⁵ Für generalüberholte Systeme werden kostengünstige Finanzierungsoptionen angeboten, damit Sie Ihren medizinischen Gerätepark mit einer wirtschaftlichen und nachhaltigen Lösung erweitern können.

Flexibilität über den gesamten Lebenszyklus

Das traditionelle eigentumsbasierte Finanzierungsmodell führt oft dazu, dass Produkte entsorgt werden, wenn der Kunde sie nicht mehr benötigt. Doch Produkte, die über servicebasierte Vereinbarungen wie z.B. Leasing bereitgestellt werden, sind ökologisch kompatibler, da sie die Möglichkeit bieten, die nutzbare Lebensdauer des Produkts zu verlängern, seine Effizienz verbessern und den Materialverlust für die Gesamtwirtschaft begrenzen.⁶

Das Konzept der Kreislaufwirtschaft beim Leasing erfordert eine Abstimmung auf die Phasen des Gerätelebenszyklus, von der erstmaligen Verwendung bis hin zu Upgrades, Inzahlungnahme, Generalüberholung und verantwortungsbewusstem Recycling.

Leasing-Angebote von Philips lassen sich einfach anpassen, um sinnvolle, kostengünstige und nachhaltige Finanzierungsalternativen zu schaffen. Bei Ablauf der Leasing-Dauer stehen attraktive Optionen zur Auswahl, die allesamt darauf abzielen, den wirtschaftlichen Nutzen und die klinische Wirksamkeit zu maximieren und gleichzeitig die Umweltauswirkungen auf ein Minimum zu reduzieren.

Mit diesen servicebasierten Leasing-Angeboten können Krankenhäuser ihre Investitionen reduzieren, da kein finanzielles Eigentum an den Geräten erworben werden muss. Auf diese Weise sorgt Philips dafür, dass das Gerät weiterhin über seine gesamte Lebensdauer optimal eingesetzt wird und seinen inhärenten Wert behält.

Gesundheitsdienstleister haben durch die Entscheidung gegen den Eigentumserwerb die Möglichkeit, die Kreislaufwirtschaft zu unterstützen und CO₂-Emissionen zu senken. Das Gerät in seinem zirkulären Lebenszyklus weiter zu nutzen, ist die richtige Herangehensweise für eine nachhaltige Zukunft.



„Für den Umbau unserer Wirtschaftssysteme zu einer Kreislaufwirtschaft müssen wir Abfall und Umweltverschmutzung konzeptionell verhindern, den Wert von Materialien und Produkten konservieren und diese in der Wirtschaft behalten.“

Umweltprogramm der Vereinten Nationen, Financing Circularity: Demystifying Finance for Circular Economies



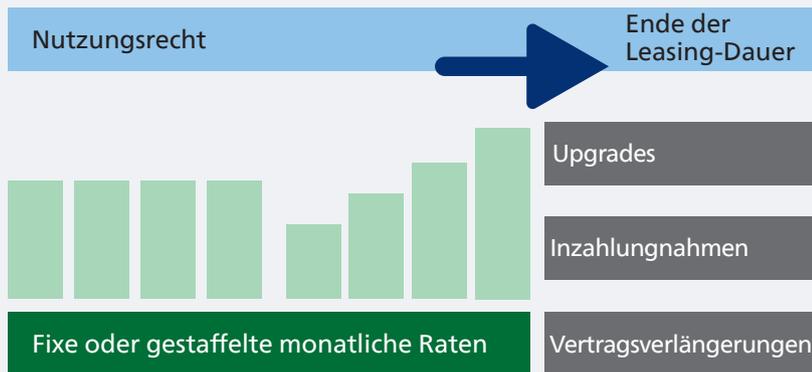
Optionen für Inzahlungnahme und Generalüberholung



Inzahlungnahmen sind immer eine nachhaltige und finanziell attraktive Alternative nach Ablauf des ursprünglichen Leasing-Zeitraums. Durch eine Austauschmöglichkeit beim Hersteller erhalten Krankenhäuser Vorteile bei der Beschaffung neuester Technologie zu niedrigeren Kosten. In einer sich schnell verändernden Branche mit einem permanenten technologischen Fortschritt ergibt es aus klinischer, finanzieller und Nachhaltigkeitstechnischer Sicht oftmals Sinn, Geräte beim Hersteller in Zahlung zu geben und durch neue, leistungsfähigere Geräte zu ersetzen.

Durch Anwendung hochentwickelter Generalüberholungsprozesse wandelt Philips gebrauchte medizinische Geräte in hochwertige Circular Edition Systeme um. Diese Systeme bieten dieselbe Qualität und Leistung wie neue Systeme und werden mit den gleichen Leasing-Optionen, flexiblen Zahlungsstrukturen, Gewährleistungen, Instandhaltungs- und Schulungsprogrammen wie alle neuen Philips Systeme angeboten – angesichts des zunehmenden Druckes auf die Ausgaben im Gesundheitswesen eine kostengünstige Lösung, die einen hohen Return on Investment liefert.

Unterstützung der Kreislaufwirtschaft durch servicebasiertes Leasing



Mehr Flexibilität zur Anpassung an künftige Veränderungen

Leasing-Lösungen im Sinne einer zirkulären Finanzierung von Philips geben Krankenhäusern die Möglichkeit, die neuesten medizinischen Geräte und Systeme inkl. Instandhaltung zu nutzen.

Ein Leasing-Vertrag kann bei Ablauf des Leasing-Zeitraums durch verfügbare Upgrades oder Inzahlungnahmen zum Erwerb neuer Technologie angepasst werden. Die Leasing-Struktur bietet ein besseres Cashflow-Management mit flexiblen Zahlungsoptionen, z.B. gleichbleibende oder gestaffelte monatliche Zahlungen. Anders als eine traditionelle Bank modifiziert Philips Capital das Leasing von Medizintechnik und berücksichtigt dabei die speziellen Nutzungsanforderungen in jeder Phase des Lebenszyklus eines medizinischen Geräts.

Servicebasierte Leasing-Vereinbarungen sind finanziell sinnvoll, erschwinglich und genau die richtige Lösung für eine Kreislaufwirtschaft.

Flexible Zahlungsoptionen

Philips Capital hilft Ihnen dabei, die Zahlungen eng an die erwarteten Einnahmen zu koppeln, um den ROI zu verbessern. Es stehen zahlreiche individuelle Zahlungsoptionen zur Verfügung, die sich an den Wünschen und dem Budget des einzelnen Krankenhauses orientieren.



Gleichbleibende regelmäßige Zahlungen

Zeitliche Verteilung der Kosten Ihrer medizintechnischen Investitionen auf gleichbleibende, planbare Zahlungen



Zahlungsaufschub⁷

Projektbeginn und -ausführung bis zu 6 Monate früher; Zahlungen abgestimmt auf eingehende Erlöse



Gestaffelte Zahlungen

Zahlungen im Einklang mit Ihrem stufenweisen Implementierungsplan. Sie zahlen nur den für jedes Jahr geplanten Betrag.



Auslastungsabhängige Zahlungen

Ein Teil der Zahlungen wird mit vereinbarten Nutzungsparametern verknüpft, was die fortlaufende Weiterentwicklung Ihrer Versorgung ermöglicht.

Vorteile der Kreislaufwirtschaft-Finanzierungs-lösungen von Philips Capital

Maximierung des Cashflows

Strukturieren Sie Verträge so, dass der operative Cashflow und Budgetanforderungen optimiert werden



Aufrechterhaltung von Kapitalreserven

Minimieren Sie die Ausgaben und Anzahlungen, die zur Beschaffung von Geräten notwendig sind

Erhalt der Konkurrenzfähigkeit

Ersetzen Sie medizinische Geräte mit Hilfe neuer Finanzierungs-lösungen und bleiben Sie mit Geräten der jüngsten Generation oder Circular Edition Systemen auf dem neuesten Stand

Kostenmanagement und -senkung bei der Instandhaltung

Binden Sie Instandhaltungsgebühren und Reparaturen in den Leasing-Vertrag ein

Nachhaltigere Gesundheitsversorgung

Überlassen Sie Philips am Ende des Leasing-Vertrags die Verantwortung für das End-of-Use-Management und profitieren Sie von attraktiven Finanzierungsangeboten

Zirkuläre Finanzierung über den gesamten Lebenszyklus

Die Auswahl einer geeigneten zirkulären Finanzierungsstruktur in jeder Phase des Lebenszyklus des medizinischen Geräts trägt zu einer Leistungsoptimierung auf dauerhaft hohem Niveau bei. Optionen für Leasing-Verlängerungen, Software- oder Hardware-Upgrades, Inzahlungnahme und generalüberholte Geräte verleihen den Ressourcen mit der Zeit einen greifbaren Wert – und folgen dabei stets dem Konzept von Nachhaltigkeit und Kreislaufwirtschaft.



* Die hochmodernen Refurbished-Prozesse von Philips umfassen die Rückgewinnung von Teilen und ein verantwortungsvolles Gerätemanagement am Ende der Nutzungsdauer, entweder durch Generalüberholung bei Philips oder durch Recycling vor Ort gemäß den Philips Richtlinien.

Easy Financing programs

Die Leasing- und Finanzierungsprogramme von Philips Capital werden für die gesamte Produktpalette von Philips angeboten, um Gesundheitsdienstleister die Transformation ihrer Gesundheitsversorgung unkompliziert zu ermöglichen. Die **EasyStart** und **EasyUpgrade Finanzierungsprogramme** sind genau auf den Lebenszyklus des Geräts abgestimmt. Sie versetzen Krankenhäuser in die Lage, eine unkomplizierte Umgestaltung ihrer medizinischen Geräte zu erreichen, unabhängig davon, ob sie neue oder generalüberholte Systeme beschaffen möchten oder ein Geräte- oder Software-Upgrade durchführen möchten.



EasyStart Zahlungsaufrschub-Programm

- Nutzen Sie einen Zahlungsaufrschub und beginnen Sie erst bis zu 6 Monate später mit der Rückzahlung?
- Beschaffen Sie neue Technologien oder generalüberholte Systeme und bieten Sie Ihren Patienten eine hochwertige Versorgung an
- Kombinieren Sie Geräte und Dienstleistungen, inkl. Upgrades und IT-Lösungen



EasyUpgrade Finanzierungsprogramm

- Verlängern Sie die Nutzungsdauer von Geräten durch Upgrades
- Ersetzen Sie vorhandene Geräte durch Inzahlungnahme
- Sichern Sie sich einen „Loyalitätsbonus“ für Inzahlungnahme von vorhandenen Geräten und Systemen

Ausgerichtet auf eine nachhaltige Zukunft

Wenn sich Gesundheitsdienstleister für eine Partnerschaft mit Philips entscheiden, arbeiten Sie mit einem Unternehmen zusammen, das sich seiner sozialen Verantwortung bewusst ist. Philips ist bereit, Sie beim Wachstum der Einrichtung und beim Erreichen der aktuellen und künftigen Nachhaltigkeitsziele zu unterstützen.

Philips maximiert den Wert seiner Produkte und Lösungen über deren gesamte Lebensdauer, während der Material- und Rohstoffverbrauch minimiert und die Abfallmenge reduziert wird. Diese Ziele werden durch ein zirkuläres Produktdesign, innovative Geschäfts- und Finanzierungsmodelle, umfassende Instandhaltungsleistungen und den verantwortungsvollen Umgang mit Systemen und Komponenten am Ende der Nutzungsdauer erreicht.



Philips Capital entwickelt enge Beziehungen zu renommierten internationalen Finanzinstituten wie der Société Générale Equipment Finance, die sich durch Innovation und konstruktive Finanzlösungen für eine nachhaltige Zukunft einsetzen. Diese Beziehungen sind von entscheidender Bedeutung zur Umsetzung zirkulärer Finanzierungslösungen, die Gesundheitsdienstleistern helfen, kurzfristige Geschäftsziele und langfristige Nachhaltigkeitsziele zu erreichen.

„Sowohl Société Générale Equipment Finance als auch Philips Capital haben sich dazu verpflichtet, Gesundheitsdienstleister bei ihren Nachhaltigkeitszielen zu unterstützen.“

Unsere zirkulären Finanzierungen und servicebasierten Lösungen zielen auf finanzielle Stabilität und Cashflow-Management ab, während gleichzeitig die Betriebskosten sinken und ein Beitrag zu den Nachhaltigkeitsverpflichtungen der Gesundheitsdienstleister geleistet wird.

Für uns zählt, dass öffentliche Krankenhäuser und ambulante Praxen ohne budgetäre Einschränkungen in neue medizinische Technologie investieren und eine Gesundheitsversorgung nachhaltiger gestalten können.“

Thorsten Arp, Société Générale Equipment Finance

Weitere Informationen finden Sie unter
Philips Capital Finanzierungsleistungen



- 1 Health Care Without Harm (2019). Health care's climate footprint: How the health sector contributes to the global climate crisis and opportunities for action (p.22). <https://noharm-global.org/documents/health-care-climate-footprint-report>
- 2 Race to Zero, Health Care Without Harm, <https://healthcareclimateaction.org/racetozero>, aufgerufen 07.10.2022
- 3 Accelerating the transition towards a net zero NHS – Delivering a sustainable and resilient UK healthcare sector, University of Exeter Centre for Circular Economy, gesponsert von Philips, 2022 Koninklijke Philips N.V.
- 4 Future Health Index 2022, <http://www.philips.com/futurehealthindex-2022>
- 5 Basierend auf dem durchschnittlichen Anteil (Gewicht) des wiederverwendeten Materials bei Philips Systemen im Jahr 2020
- 6 Leasing: The New Circular Ownership Model, 5. Oktober 2019, <https://community.materialtrader.com>, aufgerufen 07.10.2022
- 7 Zahlungsaufschub-Programm: Ein Zahlungsaufschub ist bis zu 6 Monate möglich, vorbehaltlich einer individuellen Kreditgenehmigung; Angebot für einen begrenzten Zeitraum gültig; Änderungen vorbehalten.

Einschränkungserklärung: Diese Inhalte dienen nur zu allgemeinen Informationszwecken und sind vorbehaltlich der individuellen Anpassung sowie der Genehmigung von Vertragsstrukturen und kreditmaterieller Prüfungen durch Finanzierungsgesellschaften.