

PHILIPS

Un système de
santé durable

Financement



Votre partenaire pour le financement durable de votre système de santé

Philips Capital



Se tourner vers l'avenir en favorisant un système de santé durable

Le développement durable, c'est répondre à nos besoins actuels sans compromettre la capacité des générations futures à répondre aux leurs. Les initiatives significatives et communes en matière de développement durable dans le secteur de la santé doivent devenir monnaie courante. L'adoption de pratiques de soins de santé durables et de structures de financement flexibles peut avoir un impact majeur sur le long terme.

Chez Philips, nous jouons un rôle de premier plan en nous engageant auprès de nos parties prenantes et d'autres entreprises pour mener des efforts en matière de développement durable, notamment en faveur de la décarbonisation et de la production circulaire, ainsi que de la mise en place de programmes d'accès aux soins dans les communautés défavorisées, qui répondent aux objectifs de développement durable des Nations Unies¹. Nous reconnaissons nos responsabilités en mettant en place des processus opérationnels et financiers pour aller de l'avant.

Les responsables du secteur de la santé font eux aussi du développement durable une priorité. Le Future Health Index 2022² suggère que les responsables du secteur de la santé ont accéléré leurs plans de développement durable. Aujourd'hui, près d'un quart d'entre eux (24 %) privilégient le développement durable, et le même nombre prévoit de le faire d'ici trois ans. Même 94 % des patients considèrent les programmes de développement durable d'un hôpital comme un aspect important à prendre en compte³.

Principaux avantages du financement durable

- Une gamme complète de solutions de financement circulaire pour répondre à vos besoins spécifiques en matière de développement durable
- Gestion de l'équipement et options de reprise responsables à la fin du contrat de financement pour maximiser la valeur à vie de vos technologies de santé
- Des solutions de financement pour des produits éco-conçus et éco-énergétiques qui soutiennent la décarbonisation du système de santé
- Mise en commun des objectifs, des risques et des responsabilités afin de tirer parti des investissements en capital durables

“Pour Philips, la circularité est une étape essentielle pour aider nos clients à créer des systèmes de santé résilients et durables. Les hôpitaux disposent de plusieurs options pour accroître la valeur, les capacités et la facilité d'utilisation de leurs systèmes installés existants. Il s'agit notamment d'adopter des solutions de financement circulaire et des modèles “en tant que service”, d'accroître l'efficacité des ressources sur leur durée de vie et de mettre en œuvre des solutions numériques intelligentes.”

Robert Metzke
Responsable mondial du développement durable chez Philips

Financer votre transition vers une économie circulaire

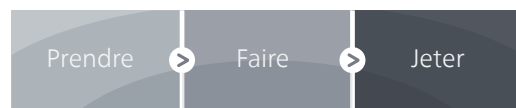
À mesure que la consommation augmente et que les ressources s'amenuisent, la gestion du cycle de vie des actifs est clairement mise en avant pour réduire l'impact environnemental du développement technologique. Au lieu de fabriquer quelque chose, de l'utiliser et de le jeter, dans une économie circulaire, il existe un flux continu dans lequel les équipements, les composants et les matériaux sont réintroduits à plusieurs reprises dans le cycle pour être réutilisés. Philips adopte des modèles commerciaux et financiers innovants pour optimiser la valeur du cycle de vie des produits et des solutions.

“Dans le secteur hospitalier, la situation liée au COVID nous a durement touchés. Les investissements futurs ont pris du retard, mais nous sommes désormais clairement tournés vers l'avenir.”

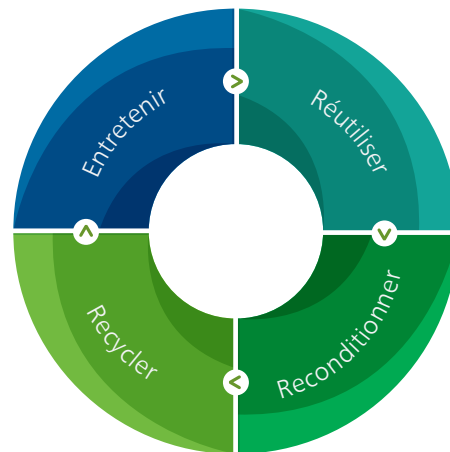
Chef de service du bloc opératoire Urban Hospital, Allemagne

Les professionnels de santé s'efforcent d'optimiser leurs investissements technologiques, tout en étant parfaitement conscients des défis économiques liés à la pandémie mondiale et du resserrement des restrictions énergétiques. Les systèmes de santé du monde entier envisagent des modèles économiques autres que la propriété qui pourraient faciliter l'économie circulaire, par exemple la location de produits et de technologies⁴.

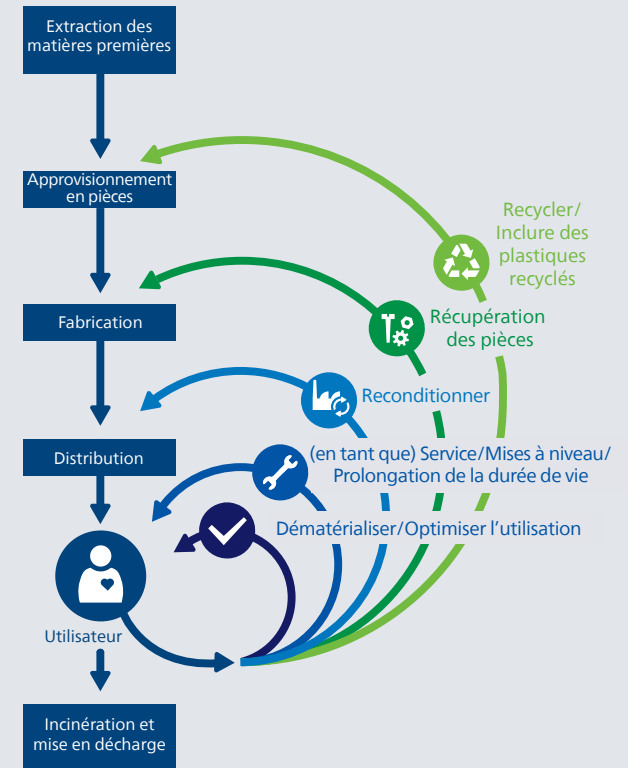
La transition d'une économie linéaire vers une économie circulaire tient compte de l'importance de réduire les déchets grâce à une meilleure maintenance, une réutilisation des systèmes et des pièces et des efforts de recyclage. L'efficacité des ressources contribue à prolonger la durée de vie du matériel et à optimiser sa valeur intrinsèque.



Économie linéaire



Économie circulaire



Avec nos **programmes d'économie circulaire**, nous continuons à nous concentrer sur la réduction de l'impact environnemental des matériaux que nous nous procurons pour les intégrer dans nos produits¹.

Le cycle de vie d'une technologie comprend des périodes conçues pour étendre la durée d'utilisation et les fonctionnalités ainsi que le potentiel d'investissement. Philips a développé des solutions de services d'assistance qui répondent à chacun de ces besoins, et le financement proposé par **Philips Capital** facilite en parallèle des transitions fluides. Les accords flexibles sont fondés sur des conseils financiers solides pour favoriser de meilleurs résultats en matière de santé, améliorer l'expérience des patients comme du personnel, et réduire également le coût des soins.

- Services professionnels et de maintenance
- Mises à niveau et extensions de durée de vie
- Reconditionnement (Philips Circular Edition)
- Récupération des pièces
- Recyclage responsable

L'efficacité financière optimise l'utilisation des ressources

Selon les Nations Unies, les institutions financières jouent un rôle essentiel dans la stimulation de la croissance économique en investissant dans une consommation et une production durables¹. En outre, 25 % des responsables du secteur de la santé recherchent en effet des entreprises de technologie de santé proposant des modèles de paiement flexibles². Chez **Philips Capital**, nous sommes bien placés pour faciliter votre capacité à être plus responsable et circulaire dans vos processus de prestation de soins de santé, grâce à des solutions de financement innovantes qui touchent chaque point du cycle de vie circulaire de votre technologie.

Philips Capital propose des partenariats de financement basés sur le partage des objectifs, des risques et des responsabilités, afin de vous offrir la confiance nécessaire pour optimiser la valeur à vie de vos équipements de manière durable. Nos structures de financement efficaces et nos modèles de paiement flexibles sont conçus pour optimiser la gestion de la trésorerie, améliorer les résultats commerciaux et donner la priorité au développement durable au sein de votre entreprise. Grâce à notre expertise technique des produits, nous nous assurons également que le contrat de financement s'adapte au cycle de vie des équipements et des systèmes.

25 % des responsables du secteur de la santé recherchent des entreprises de technologie de santé qui proposent des modèles de paiement flexibles²

Philips Capital soutient la transformation de votre hôpital et vous aide à passer d'un modèle d'économie linéaire à un modèle d'économie circulaire, grâce à un financement durable et à des solutions commerciales basées sur les services

De l'achat initial à la prolongation de la durée de vie jusqu'à la reprise finale, nous proposons des solutions de location conçues pour être efficaces et efficientes, quelle que soit la situation. Lorsqu'un équipement est loué via **Philips Capital**, nous nous occupons de tous les processus requis à chaque étape du cycle de vie circulaire.

Valeur à vie



Plusieurs options de financement sont disponibles tout au long de la durée de vie de l'équipement afin d'optimiser la valeur de votre technologie et d'offrir des possibilités de futures mises à niveau et extensions de durée de vie.

Offre de reprise



Philips reprend les équipements et les systèmes à la fin de l'accord de financement pour une valeur de reprise compétitive et offre des propositions de financement attrayantes pour renouveler ou mettre à niveau la flotte existante.

Équipement reconditionné



Philips reconditionne ses équipements médicaux, ce qui permet de réutiliser jusqu'à 90 % du poids du matériel, en fonction du type et de l'âge de l'équipement⁶. Des options de financement économiques sont proposées pour ces systèmes reconditionnés afin de développer votre flotte d'équipements médicaux avec une solution économique et durable.

Stratégies de financement pour un système durable

Philips Capital propose des solutions de financement circulaire aux professionnels de santé dans le seul but de vous aider à rassembler les personnes, les données et les technologies pour atteindre vos objectifs commerciaux et de développement durable à long terme. Les fournisseurs de technologies tels que Philips peuvent partager l'incertitude et les risques opérationnels, ce qui vous donne plus de flexibilité pour mettre en œuvre les mesures nécessaires pour réagir aux exigences du secteur. En conservant des équipements viables et durables, vous pouvez obtenir un retour sur investissement (ROI) maximal.

Philips Capital finance les aspects suivants :



Technologies de santé

Technologies médicales, appareils, infrastructures et logiciels informatiques, équipements tiers, etc.



Logiciels

Licences et logiciels d'informations cliniques interopérables



Infrastructure informatique

Y compris du matériel informatique tiers



Services professionnels et de conseil

Services intégrés et conseils tout au long de la durée de vie de l'équipement

Il existe différentes structures de financement circulaire parmi lesquelles choisir :

Contrats de location HealthTech pour des équipements médicaux à droit d'utilisation, y compris des services et des logiciels, permettant des prestations de soins durables avec des options de reprise responsables à la fin de l'utilisation

Soins de santé en tant que service pour acheter une large gamme de services sur la base de l'utilisation ou d'un abonnement, permettant aux médecins de développer de manière rentable la durabilité des soins

Modèle hybride qui combine les structures de financement des soins de santé en tant que service et les contrats de location HealthTech afin d'accélérer le déploiement de la solution et d'atteindre la durabilité et la flexibilité financières

Vous avez ensuite la possibilité de personnaliser des **paiements sur mesure** avec d'autres options de fin de financement et de fin d'utilisation pour répondre au mieux à votre situation individuelle :



Paiements périodiques égaux

Répartissez le coût de vos investissements dans les technologies de la santé avec des paiements égaux et prévisibles au fil du temps



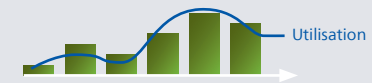
Paiements différés⁷

Démarrez et exécutez des projets jusqu'à 6 mois plus tôt et faites correspondre les paiements avec les avantages au fur et à mesure qu'ils arrivent



Paiements échelonnés

Effectuez des paiements en fonction de votre calendrier de déploiement échelonné, en payant uniquement le montant prévu chaque année



Paiements basés sur l'utilisation

Une partie des paiements est liée aux paramètres d'utilisation convenus pour permettre des améliorations continues de la transformation de votre système de santé

Le choix de la structure de financement circulaire appropriée à tout moment du cycle de vie de votre équipement médical vous permet de maintenir un niveau élevé d'optimisation des performances. Le fait de disposer d'options pour les extensions de contrats de location, les mises à niveau logicielles et matérielles, les reprises responsables et les équipements reconditionnés apporte une valeur tangible à l'actif au fil du temps, en respectant toujours le concept de développement durable et d'économie circulaire.

Des solutions financières adaptées à demain

Les professionnels de santé en pleine transformation numérique peuvent tirer parti de nouveaux modèles commerciaux et de financement qui mettent ces technologies numériques à la portée de tous. D'autres, souhaitant prolonger la durée de vie de leurs systèmes actuels, découvriront des options de mises à niveau et de services de maintenance. Ceux qui rendent leur équipement peuvent être sûrs que chaque système sera géré de manière responsable, qu'il s'agisse du reconditionnement et du retour en service pour de nouveaux propriétaires, ou de la collecte et du recyclage des pièces.

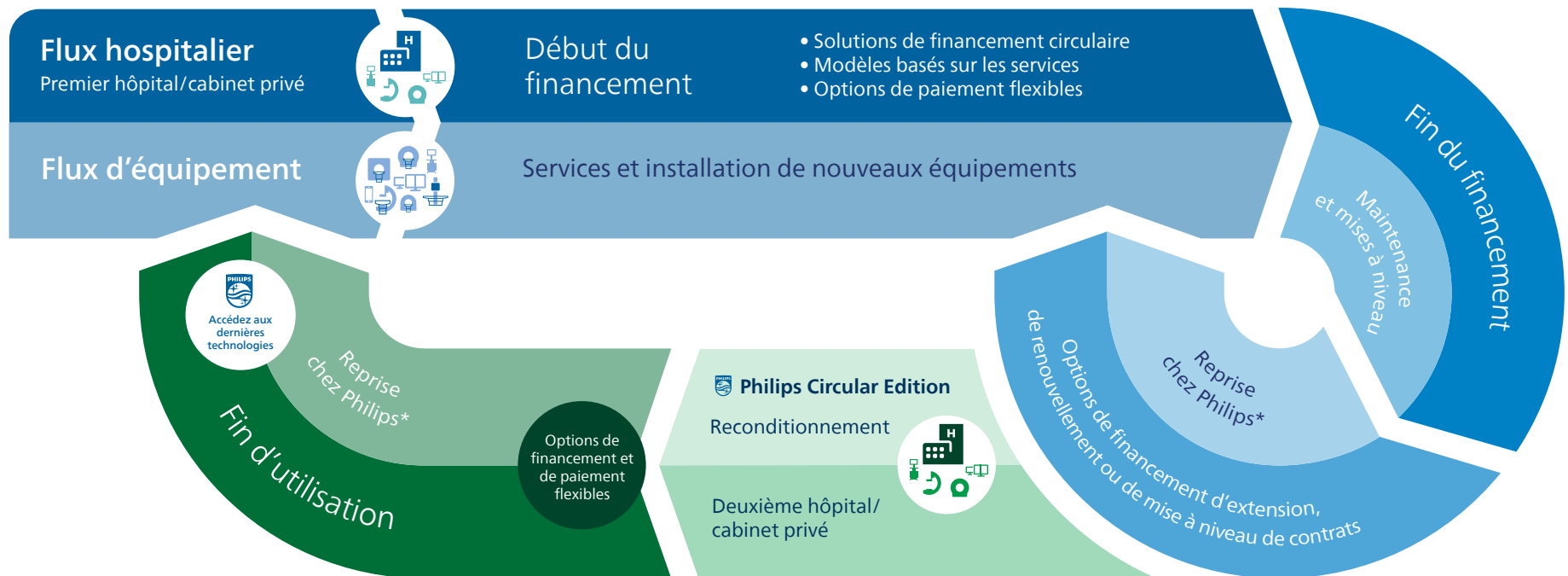
Philips s'assure que tous les personnels soignants bénéficient d'options de reprise pour leur équipement médical et que tous les matériaux échangés sont gérés de manière responsable. Dans chaque cas, des options de financement et de location polyvalentes permettent d'optimiser l'investissement, avec des conditions de paiement flexibles.



100 % des produits sont repris après acceptation par les clients de notre offre de reprise



100 % des équipements repris par Philips en fin d'utilisation sont gérés de manière responsable



* Les processus de reconditionnement de pointe de Philips incluent la récupération des pièces et une gestion responsable de la fin d'utilisation. Les pièces sont reconditionnées chez Philips ou recyclées localement, conformément aux politiques de Philips.



“La première année de notre contrat avec Philips vient de s’achever et en plus de tous les changements prometteurs à venir, nous avons déjà remplacé plus de 30 équipements. Nous sommes ravis de constater à quel point ce partenariat fait la différence quant aux soins que nos patients reçoivent.”

Richard Morris,
 Directeur associé des opérations
 County Durham & Darlington NHS Foundation Trust

Bonnes pratiques pour un modèle économique durable :

County Durham & Darlington NHS Foundation Trust

Un partenariat pour offrir l’excellence en matière d’imagerie diagnostique

Les principaux défis financiers de la société

- Commencer des mises à niveau importantes du service de radiologie
- Exploiter la technologie médicale la plus avancée pour de nouveaux services
- Identifier des gains d’efficacité
- Accomplir tout cela sans la charge d’un investissement initial en capital

Notre contribution

La société a conclu un partenariat de financement de services gérés sur plusieurs années avec Philips pour :

- La mise en place d’un programme d’amélioration des services
- L’accès aux équipements médicaux de pointe les plus récents
- La création d’un calendrier de remplacement progressif de l’équipement et d’un plan d’investissement, y compris une gestion responsable de l’équipement en fin d’utilisation
- L’accès à une gamme de modèles de financement et de planification financière flexibles et rentables
- Un paiement unitaire couvrant l’ensemble de la solution Philips

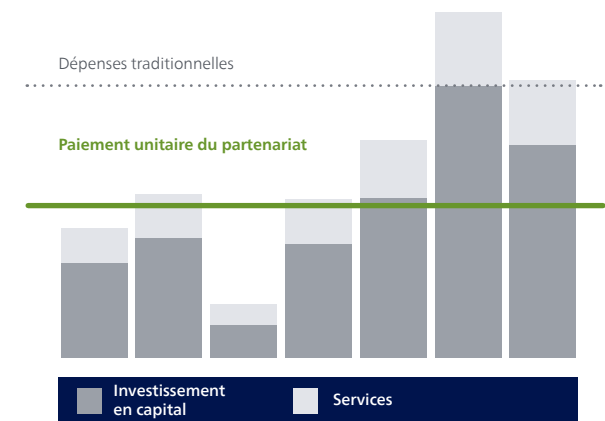
Avantages pour la société

- Des améliorations cliniques, opérationnelles et financières significatives tout au long du cycle de vie de l’équipement
- Un accès immédiat pour le signalement et la résolution des problèmes et la maintenance préventive
- L’amélioration des cycles d’examen d’imagerie sur plus de 98 % du système, permettant d’augmenter le nombre de patients traités avec une gestion plus efficace des ressources
- Des flux de trésorerie prévisibles et durables
- Le respect des objectifs de développement durable et la réduction des émissions dans le secteur de la santé grâce à la location d’équipements

Modèle de paiement unitaire

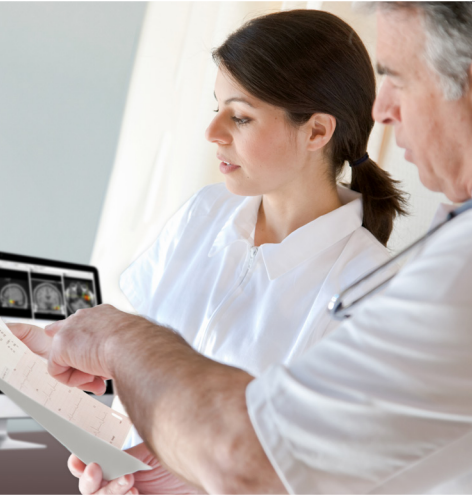
Amélioration de la gestion opérationnelle et financière des investissements technologiques

Droit d’utilisation des solutions et services Philips les plus récents avec des paiements unitaires prévisibles qui couvrent tous les coûts du partenariat de services managés pendant toute la durée du contrat. Offre une stabilité financière aux établissements soumis à des contraintes budgétaires difficiles.



“Nos nouveaux équipements et nos nouvelles installations attirent déjà certains des meilleurs radiographes et des nouveaux diplômés les plus qualifiés dans notre établissement.”

Judith Allen,
 Responsable des services de radiologie
 County Durham & Darlington NHS Foundation Trust



Votre partenaire pour le financement durable

Vous êtes souvent confronté aux investissements importants nécessaires pour mettre à jour votre technologie médicale et votre infrastructure connexe. Déterminé à être performant à mesure que les ressources se raréfient, vous devez être certain que vos investissements sont judicieux et durables.

Lorsque vous choisissez de collaborer avec Philips, vous vous associez à une entreprise consciente de ses propres responsabilités sociales, qui est prête à vous aider à développer votre activité et à atteindre vos objectifs en matière de développement durable. Philips Capital a défini et aligné ses offres de services pour soutenir le cycle de vie circulaire de votre équipement médical, en optimisant sa valeur au fil du temps.

Nous proposons des solutions de financement circulaire permettant d'accéder à des technologies et services médicaux avancés tout en offrant un retour sur investissement solide, le tout étant conçu pour favoriser de meilleurs résultats en matière de santé, améliorer l'expérience des patients et du personnel, réduire les coûts des soins et s'engager dans un avenir durable.



Cliquez sur : [services de financement de Philips Capital](#) pour en savoir plus



1 Rapport annuel Philips 2021

2 Future Health Index 2022, <http://www.philips.com/futurehealthindex-2022>

3 <https://betterbusiness.torkusa.com/sustainable-hospitals-healthcare>

4 NHS Scotland Climate Emergency & Sustainability Strategy 2022-2026, publication du gouvernement écossais, Août 2022, www.gov.scot

5 <https://www.unepfi.org/publications/general-publications/financing-circularity>

6 Sur la base du pourcentage moyen de réutilisation du poids par système Philips en 2020

7 Programme de paiement différé : moratoire pouvant aller jusqu'à 6 mois, sous réserve des conditions générales et de l'approbation du crédit au cas par cas ; offre valable pour une durée limitée et sujette à modification sans préavis.

Clause de non-responsabilité : ce contenu est fourni à titre d'information générale uniquement et ne constitue pas une offre soumise à la personnalisation et à l'approbation d'un contrat et d'un financement. Les résultats des études de cas et des témoignages de clients ne sont pas prédictifs des résultats dans d'autres cas, où les résultats peuvent varier.